

PRACTICA LA VENDA DE TU MATEIX A TRAVÉS DE L'ELEVATOR PITCH

OBJECTIUS

Incorporar l'elevator Pitch al currículum, estructurant una presentació breu de la nostra trajectòria professional, treballant el nostre objectiu i identificant punts de valor, per aconseguir fer la candidatura més atractiva i captar l'atenció dels seleccionadors.

CONSULTORA

LIVING A JOB CONSULTORS, S.L.

EXPERTS

GAL·LA OLIVER GUSÓ
LAURA ROGER VILARIÑO

COST 360 €

CONTINGUTS

SESSIÓ 1

Continguts

- Reflexionem: don vinc i on he arribat.
- Treballem els conceptes visió i objectiu: On vull anar?
- Des de la persona que sóc avui: puc defensar el meu objectiu de futur?
- Visió comercial: com puc transformar la meva història en quelcom que benefici a l'empresa?
- Identifica el teu missatge: Resumeix tot en 1 minut.
- A escena: presenta'ns el teu discurs i recull el nostre feedback.

METODOLOGIA

S'inclouen eines de la psicologia i el coaching, junt amb una visió del món dels recursos humans i de l'empresa.

S'utilitzarà una metodologia activa i participativa que fomenti l'aprenentatge des de la vivència i la pròpia experiència.

Per això es faran servir metodologies com dinàmiques de grups, treball en equips reduïts, espais per a la reflexió, visualització de vídeos i roleplaying.

PERFIL PARTICIPANTS

Persones que estiguin en procés de recerca de feina o d'oportunitats professionals.

DURADA 4 hores

EQUIPAMENT NECESSARI

- Sala
- Cadires mòbils
- Projector